



Такой бизнес как мобильный планетарий основывается на организации досуга с использованием надувной конструкции. Стартовый капитал составляет 211 тыс. рублей. У нас в стране есть около 30 планетариев, но все они в крупных городах. Получается, что большинство жителей России не может наблюдать за красотами пространства космоса.

### Решение проблемы

Отличное решение предлагает компания «Эдвенче», она разрабатывает разнообразные надувные конструкции. Одним из типов является передвижной планетарий. Себестоимость подобного планетария целиком зависит от габаритов купола. Например, купол диаметром 5 метров обойдется 89 тыс. рублей, а диаметром 10 метров – 220 тыс.

Помимо купола потребуются кресла для клиентов, «контент» для представлений и проектор Full HD. Заказчик может выбирать характеристики готового планетария сам, а также заказывать изготовления планетария под ключ. Подобный проект обойдется в 211 тыс. В комплект входит: 1-слойный планетарий с диаметром 5 метров, тканевой

покрытие, дистанционный регулятор для управления скоростью работы вентиляции, прибор для нагнетания с вентиляцией и обратным клапаном, ремонтный набор, сумка, гарантия и паспорт, зеркало, проектор Full HD 1920x1080, контент (3 фильма по 25 мин), плеер с кабелями, 1 диск от российского производителя, а также 2 диска производства США.

### Особенности работы

Такой надувной планетарий дает возможность с комфортом размещать 15 кресел для зрителей. Планетарий способен работать круглый год. Подобное «окно в космос» нужно размещать в таком месте, где хороший поток людей. Отлично подойдет набережная или парк отдыха.

Итак, рассчитаем расходы для такого бизнеса как мобильный планетарий. Придется потратиться на покупку самого планетария и его доставку – 231 тыс. Зарплаты работников – 30 тыс., аренда участка для размещения – 10 тыс., коммунальные расходы – 10 тыс. В результате разовые расходы составляют 231 тыс., а ежемесячные – 50 тыс.

Примерные доходы: билет – 100 руб., а число мест – 15. Показ – 2 фильма в час. Рабочий день – 11 часов. В результате выручка при минимальной загрузке в 20% будет составлять 6,6 тыс. рублей и 198 тыс. в месяц. Чистая прибыль составляет 138 тыс.